

EJECUTIVO COMERCIAL HEALTHCARE

NODISLAB

Droguería especializada en brindar acceso a terapias (medicamentos y dispositivos médicos) no disponibles en el Perú. Principalmente para las especialidades de oncología, endocrinología, neurología, hematología y trasplante.

MISIÓN DEL PUESTO

Gestionar la cartera de clientes de manera efectiva, alcanzar los objetivos cuantitativos y cualitativos del área, identificar oportunidades de negocio e implementar planes de acción.

REQUISITOS

- Profesional técnico o universitario en las carreras de Marketing, Administración y Gestión Comercial, áreas de la salud o afines.
- Experiencia en ventas de medicamentos/dispositivos médicos (1-3 años en áreas de ventas, visita médica, afines).
- Experiencia en venta de medicamentos a nivel privado (clínicas y centros médicos especializados) e institucional (hospitales e institutos). **NO EXCLUYENTE**
- Dominio de inglés a nivel básico.
- Disponibilidad para viajar a provincia.
- Manejo de herramientas de informática: Excel, Word, Power Point, Zoom, Prezi.

FUNCIONES

- Prospección de clientes.
- Mantener relacionamiento con contactos estratégicos: médicos, químicos farmacéuticos, ejecutivos de las áreas logísticas, contabilidad, dirección médica.
- Brindar charlas médicas en clínicas, centros médicos especializados, hospitales e institutos.
- Mantener informado al cliente sobre el proceso de importación en cada punto de este.
- Dar soporte al área de contabilidad con la gestión de cobranza.
- Mantenerse constantemente actualizado en el conocimiento del producto, a través de la asistencia a reuniones de capacitación y el continuo acceso al brief comercial, manual de productos y cualquier otro material que se les proporcione de manera periódica.
- Realizar el seguimiento de la entrega a las ventas realizadas.

BENEFICIOS

- Trabajo FULL-TIME: 40 horas semanales (**80% campo - 20% oficina**).
- Remuneración más comisiones y bonificaciones.
- Asignación de movilidad.
- Planilla MYPE (gratificación, CTS, AFP, vacaciones).

Enviar hoja de vida a azeballos@nodislab.com con copia a alejandratalla@nodislab.com con asunto: EJECUTIVO COMERCIAL 2026.